

# MEHR ERFOLG DURCH BEZIEHUNGSINTELLIGENZ



Wir alle kennen dieses Gefühl. Sie gehen zu einem Kunden und vom ersten Händeschütteln weg passt etwas nicht. Die Chemie stimmt nicht und Sie kommen mit Ihren Argumenten einfach nicht bei ihm an. Aber warum ist das so?

Auch im privaten Bereich gibt es solche Probleme: Sie beginnen wegen einer Kleinigkeit einen Streit mit Ihrem Partner und auch wenn Sie die besten Absichten haben, an Stelle einer Deeskalation kommen immer mehr Kleinigkeiten hinzu und der anfängliche Wind bauscht sich zu einem Sturm auf. Wieso?

Die Antwort auf all' diese Fragen und damit der Schlüssel zu einer erfolgreichen Beziehungsintelligenz und zwischenmenschlichen Kommunikation lautet Typologie!

Jeder Mensch mit dem wir im Alltag zu tun haben ist anders, der eine ist **fordernd und zielbewusst**, andere wiederum sind sehr **achtsam und ruhig**, es gibt Leute die sehr **genau und analytisch** sind und solche, die **demonstrativ und überzeugend** handeln.

Auf jeden dieser Typen muss entsprechend eingegangen werden und jeder Mensch mit dem Sie zu tun haben, muss Typ-gerecht behandelt werden. Die Kunst ist es, zu verstehen, wie Ihr Gegenüber tickt!

**Denn: Sein Gegenüber zu verstehen trägt zu mehr als 90 % unseres Erfolges bei!**

Am Samstag, dem **19. März 2016**, haben auch Sie die Möglichkeit Ihre **Beziehungsintelligenz zu stärken** und somit nachhaltig Ihren **beruflichen und privaten Erfolg zu steigern!**

**Und wie ticken Sie?** - Als Teilnehmer dieses Typologie Seminars profitieren Sie nicht nur von der langjährigen Erfahrung und Expertise des Coaches Michael Görner, Sie erhalten auf Wunsch auch eine **persönliche Analyse und Auswertung Ihrer Persönlichkeit** mit Hilfe der **INSIGHTS Potenzial Analyse!**

Es erwarten Sie:

- **Grundlagen** und Entwicklungsgeschichte der **Typologiemodelle**
- Die **INSIGHTS Methode** im Detail
- Die **unterschiedlichen Menschentypen** und **bevorzugten Kommunikationsstile**
- Ihre **persönliche Analyse und Auswertung**
- Die **Wahrnehmung von Selbst- und Fremdbild im Feedback**
- Was bedeutet das für Ihre **Kommunikation mit den „Anderen“**
- **Persönliche Zielsetzung** jedes einzelnen Teilnehmers
- Die **unterschiedlichen Einsatzgebiete der Insights Methode** im Unternehmen
- Wie kann ich **schnell und einfach andere Gesprächspartner treffsicher zuordnen**
- Das **Führungs- und Verkaufsmodell**
- **Praktische Anleitungen und Situationen im beruflichen Alltag**
- **Motivation durch typengerechtes Führen**
- **Konfliktsituationen leichter lösen**
- **So gewinnen Sie jeden Kunden und Mitarbeiter**



Das Typologie Seminar, verbunden mit den Insights Persönlichkeitsprofilen eröffnet Ihnen den Blick für Ihre bevorzugten Verhaltens- und Kommunikationsmöglichkeiten. So können Sie Ihre Fertigkeiten, Kompetenzen, Wertvorstellungen und Verhaltenspräferenzen optimal für Ihren Erfolg nutzen! Darüber hinaus erhalten Sie eine sichere Entscheidungsbasis um mit Mitarbeitern, Kunden und Partnern persönlichkeitsgerecht und damit erfolgreicher zu kommunizieren!

**Wann:** Sa., 19. März 2016; 09:30 Uhr Treffpunkt, pünktlicher Beginn um 10:00 Uhr

**Wo:** Finance City, 1220 Wien, Donaufelderstraße 247  
2. Stock - Veranstaltungszentrum

**Dauer:** 1 Tag (10:00-17:00) **max. Teilnehmerzahl:** 15

### Investitionsübersicht:

- |                          |   |          |
|--------------------------|---|----------|
| <input type="checkbox"/> | 1. Seminartag   | € 190,-* |
| <input type="checkbox"/> | 2. Persönlichkeitsanalyse<br>nach INSIGHTS Methode  | € 249,-* |
| <input type="checkbox"/> | 3. <b>Seminarpaket</b><br>(Seminartag + Persönlichkeitsanalyse + 1-Stündiges Einzelcoachinggespräch): | € 390,-* |

\*alle Preise zzgl. 20 % MwSt.

Hiermit melde ich mich verbindlich für das Typologie Seminar am Samstag, dem **19. März 2016**, in der oben angekreuzten Variante an!

Name: \_\_\_\_\_

Adresse: \_\_\_\_\_

Tel.: \_\_\_\_\_

e-mail: \_\_\_\_\_

Unterschrift: \_\_\_\_\_